



ISO 9001:2015

DANH SÁCH ĐỐI TÁC KINH DOANH

TT	Tên đối tác kinh doanh	Số hồ sơ	Ghi chú
I	Danh sách lập từ đầu năm		
	A: Tiếp tục hợp tác		
			
	B: Hợp tác có điều kiện		
			
	C: Dừng hợp tác		
			
II	Danh sách bổ sung trong năm		
	A: Tiếp tục hợp tác		
			
	B: Hợp tác có điều kiện		
			
	C: Dừng hợp tác		
			

Ghi chú:

- * Danh sách đối tác mỗi năm được lập lại một lần trong tháng 1. Mỗi khi bổ sung lại được lập lại.
- * Số hồ sơ là số phiếu khảo sát theo BM-12-02
- * Thứ tự ưu tiên:

A: Đã hợp tác doanh thu một năm trên 240 triệu đồng, khả năng thành toán tốt, lỗi phát sinh không quá 3 lần trên một năm, có hiệu quả thì điểm đánh giá: 7 điểm đến 10 điểm đề xuất tiếp tục hợp tác và thúc đẩy phát triển hơn;

B: Đã hợp tác doanh thu một năm dưới 240 triệu đồng, Chưa có quan hệ kinh doanh, lỗi phát sinh từ 4 lần đến 12 lần trên một năm thì điểm đánh giá 5 điểm đến 6 điểm đề xuất hợp tác nhưng cần cải tiến, xem xét tiềm năng đối tác, đánh giá rủi ro;

C: Đã có quan hệ kinh doanh, nợ quá hạn, thua lỗ, lỗi phát sinh quá 12 lần trên một năm điểm đánh giá dưới 5 điểm đề xuất dừng hợp tác thu hồi công nợ, xem xét hành động khắc phục, đánh giá rủi ro.

NGƯỜI LẬP

NGƯỜI DUYỆT

Họ và tên:

Chức danh:

Ngày tháng năm 20

Họ và tên:

Chức danh:

Ngày tháng năm 20